

Ventas por tendencia

“ **Necesitas:** *Informes de ventas.*

Ventas por tendencia presenta el periodo como una matriz de lunes a domingo, desglosada por categoría.

Para qué sirve

Los totales esconden la forma de una semana. Este informe la muestra: qué días sostienen el negocio, cuáles están tranquilos y si eso cambia según la categoría.

Es el informe para decisiones **sobre la semana** más que sobre el total: personal, horarios de apertura, cuándo lanzar una promoción.

Leer la matriz

Las filas son categorías y las columnas días de la semana. La lectura útil es a lo largo de una fila: una categoría plana toda la semana se comporta de forma distinta a otra que se dispara el fin de semana.

En un rango de varias semanas, cada día agrega todas sus apariciones, así que un rango de cuatro semanas te da cuatro lunes combinados. Eso es lo que hace el patrón legible en lugar de ruidoso.

Cuidado con la longitud del rango

Un rango desigual distorsiona la matriz. Treinta días contienen cinco de unos días de la semana y cuatro de otros, así que esas columnas no son comparables.

“ Usa semanas completas cuando quieras comparar días. Usa el rango que quieras cuando solo busques el total de cada día.

Qué hacer con ello

Patrón	A considerar
Un día entre semana siempre flojo	Una promoción dirigida a ese día, o menos personal
Peso de fin de semana en una sola categoría	Carta o precios específicos para esos días
Un día que ha cambiado de forma hace poco	Compara con un rango anterior antes de dar por hecha una tendencia

Páginas relacionadas

- [Informe de ventas](#) — el total detrás del patrón
 - [Informe de ventas por producto](#) — qué artículos mueven cada categoría
 - [Informe de operaciones](#) — la forma de un solo día, hora a hora
-